

Geschäftsideen prüfen.
Kundenbedarf klären.
Neue Angebote entwickeln.



Accelerator

4 Monate · 7 Werkstätten · 1:1-Mentoring

1. Kohorte: 17. Februar bis 9. Juni 2027
Jeweils mittwochs, 13:00–17:00 Uhr
edih-accelerator.eu

Kundenbedarf klären. Angebote erproben.

Für Gründer, wachsende Teams und KMU.

Du arbeitest am eigenen Vorhaben, prüfst Annahmen mit Kunden und erprobst passende Ansätze.



1. Ein Angebot für deine Kunden

Kundengespräche führen. Angebot, Preis und Nachfrage prüfen. Einen Vertriebsversuch planen.

2. Einen Prototyp zeigen

KI und digitale Werkzeuge gezielt erproben.
Feedback von Unternehmern und Fachleuten erhalten.

Kunden verstehen. Modell prüfen.

FEBRUAR BIS APRIL · MITTWOCHS 13-17 UHR



01

Ziel und Ausgangslage klären

Mi 17.02. · Schaan, Liechtenstein
Die Gruppe kennenlernen, Ausgangslage besprechen und ein erstes Ziel bestimmen.



02

Zusammenarbeit erproben

Mi 03.03. · Schaan, Liechtenstein
Gemeinsam draussen arbeiten. Zuhören, Rollen und gemeinsame Entscheidungen erproben.



03

Kundenproblem verstehen

Mi 10.03. · Online mit Kunden
Kunden interviewen. Die Gruppe hört zu und bespricht mit dir Beobachtungen und offene Fragen.



04

Geschäftsmodell prüfen

Mi 14.04. · 1:1 · Schaan oder bei dir
Im Mentoring Angebot, Preis und Kosten prüfen.
Das Modell schärfen und einen Vertriebsversuch vorbereiten.

Prototypen testen. Weiter planen.

APRIL BIS JUNI · MITTWOCHS 13–17 UHR



Prototyp entwickeln

Mi 28.04. · Hybrid: Schaan und online
Prototyp in kleiner Gruppe bauen.
Vor Ort oder online besprechen.

05



Annahmen kritisch prüfen

Mi 12.05. · Startfeld, St. Gallen
Vorhaben drei bis vier Praktikern zeigen.
Kritische Fragen und Feedback für
Verbesserungen nutzen.

06



Finanzierung prüfen

Mi 26.05. · Online
Mit Goth & Partner Finanzplan und
Förderwege
prüfen. Die erste Prüfung beginnt beim
Einstieg.

07



Nächste Schritte planen

Mi 09.06. · Schaan, Liechtenstein
Ergebnisse im KI-Café besprechen.
Erfahrungen auswerten und nächste 90
Tage planen.

08

Deine Ansprechpartner



Programmleitung: TaaS und MMIND.ai.
Mentoring, Geschäftsmodelle und digitale Innovation.

PROJEKTPARTNER



dockyard.ventures



Goth & Partner



Meet Your Purpose



CANCOM



sl.one

Europaweit vernetzt.

Wir vernetzen dich mit europäischen Fachleuten.
Gemeinsam prüfen wir Projektpartner und
passende Fördermöglichkeiten.

Förderung hängt von Vorhaben und Programmbedingungen ab.

Programm und Teilnahme

7 Gruppenwerkstätten am eigenen Vorhaben

1:1-Mentoring zum Geschäftsmodell

Kundenfeedback, Prototyp und Pitch

Finanzierungswege und europäische Kontakte

Plan für die nächsten 90 Tage

TEILNAHMEBEITRAG

CHF 1'200

pro Person · einmalig oder 4 × CHF 300

Einzelne Werkstatt: CHF 175 pro Person

Interesse anmelden
edih-accelerator.eu



projekte@mmind.ai

Steuern und Buchungsbedingungen klären wir vor der Buchung.
Zusätzliche Begleitung und Antragshilfe vereinbaren wir separat.